

ERFOLGREICHE PARTNERSCHAFT

KURTZ ERSA & SAE

Kurtz Ersa nutzt SAE CPQ seit 12 Jahren erfolgreich im weltweiten Vertrieb und bei den Ersa Vertriebspartnern

M

it dem SAE Produktkonfigurator kann Ersa komplexe und variantenreiche Anlagen schnell und fehlerfrei konfigurieren und alle verfügbaren Zusatzoptionen überzeugend anbieten.

Das automatisch generierte Angebotsdokument weist alle relevanten Bewertungen und gewählten Optionen aus - inklusive Aufstellungszeichnung, ausführlicher Beschreibungen, attraktiver Bilder sowie stets korrekter Preise und Rabatte.

Entscheidend für die Wahl des SAE CPQ war eine hervorragende Usability, dass das Regelwerk einfach und übersichtlich in der SAE Plattform abgebildet werden kann und dass bei Auftragseingang die Konfigurationsbewertung, die Stückliste, die Preise und Texte automatisch an das Kurtz Ersa SAP® System übergeben werden.

Dank durchgängiger Prozesse, maximaler Effizienz und nachhaltiger Datennutzung fiel die Entscheidung schnell. Die Implementierung startete zügig und in weniger als sechs Monaten waren die ersten Anlagen komplett digitalisiert und in der SAE Lösung für den Vertrieb verfügbar.

Kurtz Ersa Konzern



Branche:
Anlagenbau



Mitarbeiterzahl:
1.500+ weltweit



Hauptsitz:
Wertheim /
Kreuzwertheim



Netzwerk:
21 Tochter-
gesellschaften



Quelle: Kurtz Ersa Konzern

Das 1779 gegründete inhabergeführte Unternehmen produziert und vertreibt Schaumstoff- und Gießereimaschinen sowie Anlagen für die Elektronikfertigung.

Die Holding verfügt über 21 Tochtergesellschaften mit sieben Produktionsstätten und zehn Auslandsniederlassungen in Europa, Nordamerika und Asien.

➤ SAE Variantenmanagement & CPQ Plattform

Dank SAE CPQ stehen im Beratungsprozess alle Optionen und Maschinen zur Verfügung. Selbst komplexe Angebote inklusive Aufstellungszeichnung werden mit dem SAE CPQ weltweit und fehlerfrei innerhalb von 30 Min. erstellt.

Rainer Krauss, Executive Vice President bei Kurtz Ersa

SAE LÖSUNG FÜR KURTZ ERSA

SAE Leistungsversprechen



Sicher
Seit 25 Jahren am Markt &
SAP® Silber Partner



Schnell
100 % Projekterfolgsquote
dank erfahrener Experten



Zuverlässig
Hochfunktionale APIs für
durchgängigen E2E-Prozess



Flexibel
Intelligente Plattform mit
sieben smarten Add-ons

Know-how digitalisieren, Baubarkeit garantieren

SAE Developer

Set-up der ganzheitlichen Anlagen-
konfiguration mit Versionierung und
intelligentem Releasemanagement.

SAE SAP-IC

Das SAP-Interface-Cockpit von SAE
gewährleistet vollständigen Datenaus-
tausch ebenso wie durchgängige
Kommunikation mit SAP einschließlich
automatischer Auftragsanlage.

SAE Sales

Vollintegrierter Premiumstandard mit
einem übersichtlichen Dashboard für
transparenten Angebotsstatus.

SAE Workflow

Dieses Add-on ermöglicht, Prozesse
und Aufgaben in Echtzeit zu kom-
munizieren und abzuarbeiten, zum Bei-
spiel ETO-Anfragen bis hin zu Rabatt-
freigaben.



Key Benefits

Daten nachhaltig nutzen & Angebotserstellung automatisieren



Die technische Baubarkeit wird im Angebotsprozess mit optimalen Durchlaufzeiten und hoher Prozessqualität gewährleistet. Die Datennutzung erfolgt nachhaltig in Symbiose mit dem SAP® ERP.



Regelwerk, beschreibende Texte und Produktbilder werden in SAE CPQ erfasst. Nach Release-Freigabe stehen dem weltweiten Vertriebsteam die aktuellen Produktkonfigurationen und Daten zur Verfügung.



Die technische Stückliste wird auf Basis des Angebots automatisch erzeugt und die Übergabe an das Kurtz Ersä SAP® bedarf nur einem Klick. Alle weiteren Prozesse erfolgen vollautomatisch im SAP®.



Das Auftragsdashboard im SAE CPQ schafft schnellen Überblick über alle Leads und Angebote, garantiert eine hohe Erfolgsquote und ermöglicht eine optimale Kundenbetreuung.

SAE Applications for Digitalization GmbH
kontakt@sae-portal.de

Seegarten 12-14
84187 Weng
Telefon +49 8702 9499 40